

【4/11（木）オンライン開催】

「商談」につなげる BtoB イベントマーケティング戦略

顧客起点の企画・設計と、マーケティング&セールスの理想の関係とは？

「商談」につなげる
BtoBイベントマーケティング戦略

顧客起点の企画/設計と
マーケティング&セールスとの
理想の関係とは？

2024.4.11 thu. 13:00~14:30
ONLINE

株式会社Sales Marker
花田 海

株式会社EventHub
鈴木 優一

株式会社Innovation X Solutions
村田 充

株式会社BLAM
山坂 安明

株式会社ニューピークス
樋口 陽大

Sales Marker EventHub List Finder BLAM NEWPEAKS

株式会社イノベーション（東証グロース 証券コード 3970）のグループ会社である、株式会社 Innovation X Solutions（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：遠藤俊一、以下「Innovation X Solutions」）は、「商談」につなげる BtoB イベントマーケティング戦略 | 顧客起点の企画・設計と、マーケティング&セールスの理想の関係とは？をテーマとしたセミナーを、Sales Marker 社、EventHub 社、BLAM 社、ニューピークス社、と共催で 2024 年 4 月 11 日（木）に開催します。

■ウェビナー概要

<セッション①>

商談につなげるイベントマーケティングの企画～設計

株式会社 Sales Marker × 株式会社ニューピークス × 株式会社 BLAM

- ・顧客のニーズに狙い撃つ | 商談につなげるインテントセールス活用
- ・リード獲得だけで終わらないイベントマーケティング企画の方程式
- ・やりっぱなしを回避するイベントマーケティングの運用体制
- ・QA

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～
株式会社イノベーション 広報担当：宮崎 大澤
TEL : 03-5766-3800 FAX : 03-5766-3835 Mail : pr@innovation.co.jp

<セッション②>

商談につなげるイベントマーケティングの営業連携

株式会社 EventHub × 株式会社 Innovation X Solutions × 株式会社 BLAM

- ・ イベントマーケティング成功のカギはデータ管理と情報連携
- ・ 成功のカギはマーケの熱意とセールスのアプローチ
- ・ 脱・マーケよがりの施策。マーケティング&セールスの連携方法とは
- ・ QA

■開催概要

開催日時：2024年4月11日（木）13:00～14:30

開催場所：オンライン（ON24による配信）

参加費用：無料

参加申し込み：

<https://event.on24.com/wcc/r/4529441/9B9564A337F31FCC3AEBAF2B4E10ECA2?partnerref=innovationxsolutions>

■こんな方におすすめ

- ・ リード獲得はできるが、商談獲得につなげていない
- ・ 商談につなげるイベントマーケティングを設計・企画したい
- ・ イベントマーケで獲得したリードを効率よく商談につなげたい

スピーカー：

花田 海

株式会社 Sales Marker

新規事業開発部 部長



新卒で株式会社ファイブフォックス入社、コムサの販売員として全国売上位を4度達成。

株式会社イノベーションに移り、広告営業と新規事業マネージャーを兼任し年間 MVP を受賞。その後、株式会社 Colorkrew では HR Tech 事業リーダー、HiTTO 株式会社(マネーフォワードグループ)で AI チャットボット事業マネージャーとして従事。株式会社 Sales Marker では新規事業立ち上げ担当としてインテントマーケティングを実現する Sales Marker Lead をローンチ。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～

株式会社イノベーション 広報担当：宮崎 大澤

TEL：03-5766-3800 FAX：03-5766-3835 Mail：pr@innovation.co.jp

株式会社 Innovation X Solutions

マーケティングテクノロジーユニット マーケティンググループ マネージャー

村田 充



イノベーションに新卒で入社後、デジタルマーケティング部門にてクライアントのマーケティングを総合的に支援。その後、自社メディア「ITトレンド」のユーザー向けマーケティング、MAツール「List Finder」のカスタマーサクセス業務などを通じて、顧客・ユーザーそれぞれの課題解決に向けて活動。現在は「List Finder」のマーケティング責任者として、戦略策定・遂行、新規サービス開発などを担当。

株式会社 EventHub

マーケティング/PR マネージャー

鈴木 優一



2010年上智大学大学院卒業。新卒でITベンチャー企業に就職。その後エン・ジャパンのwebサービス企画部門への転職を経て、タレントマネジメントシステムを提供するカオナビに社員番号5番で1人目のマーケターとしてジョイン、BtoBマーケティング組織の立ち上げに携わる。FinTechスタートアップのOLTAを経て、2022年5月にマーケティングマネージャーとしてEventHubに参画。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～

株式会社イノベーション 広報担当：宮崎 大澤

TEL : 03-5766-3800 FAX : 03-5766-3835 Mail : pr@innovation.co.jp

株式会社 BLAM

マーケティング DX 本部 MD セクションリーダー

山坂 安明



2014 年株式会社スタートトゥデイ（現株式会社 ZOZO）に入社。

物流管理部、経営推進室を経て 2017 年株式会社 BLAM へ入社。

各業種案件の運用コンサルタントとして従事しクライアント KPI の達成に貢献。2019 年コンサルティング部の部長に昇進。2020 年セールス部門に異動し、マーケティングディレクターとして新規開拓営業・既存深耕営業を担当。現在はセクションリーダーとしてマーケティング DX 支援を牽引している。

株式会社ニューピークス

取締役 COO

樋口 陽大



新卒で光通信に入社し、新規事業部門のセールスとしてキャリアをスタート。その後、創業期の株式会社 i-plug に転職し、マーケティンググループとインサイドセールスグループの立ち上げから組織構築まで手がける。i-plug では、累計登録企業 2,000 社を達成。複数のスタートアップで経験を積んだ後、株式会社ニューピークスの取締役ジョイン。現在は、コラボル・SPEAKS・NEWSTREAM の事業を COO として管掌。

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～

株式会社イノベーション 広報担当：宮崎 大澤

TEL : 03-5766-3800 FAX : 03-5766-3835 Mail : pr@innovation.co.jp

▼参加申し込み

<https://promote.list-finder.jp/contact/>

是非ご参加ください。

■List Finder とは (<https://promote.list-finder.jp/>)

だれでも、無理なく、かんたんに。



List Finder は、マーケティングに初めてチャレンジする企業様や、忙しい営業の方でも取り組めるマーケティングオートメーションツールです。BtoB 企業の営業活動にとって必要な機能を揃え、かつ、シンプルでわかりやすい画面設計とすることで、「だれでも、無理なく、かんたんに」利用・運用できる“工数対効果を最大化できるツール”を目指しています。

■株式会社 Innovation X Solutions について

株式会社 Innovation X Solutions は、“多くの未知なる体験を。”をミッションとして掲げ、SaaS ビジネスの可能性を通じて、「働く」に「未知なる体験」を創り出していきます。親会社である株式会社イノベーション創業時より培ってきた「営業」「マーケティング」の強みと「テクノロジー」を活用して、日本の「働く」にイノベーションを起こします。

所在地 : 東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F
設立 : 2021 年 4 月 1 日
代表取締役社長 : 遠藤 俊一
URL : <https://www.innovation-x.co.jp/>
事業内容 : デジタル/インターネットサービスの提供

～本件に関する報道関係者さまからのお問い合わせ先～
株式会社イノベーション 広報担当：宮崎 大澤

TEL : 03-5766-3800 FAX : 03-5766-3835 Mail : pr@innovation.co.jp