



2024年4月11日

各 位

会 社 名 株式会社売れるネット広告社
代 表 者 名 代表取締役社長CEO 加藤公一レオ
(コード番号: 9235 東証グロース)
問 合 せ 先 取 締 役 C F O 植木原宗平
(TEL 092-834-5520)

D2C(ネット通販)事業者向けに後払い決済サービスの提供を開始

株式会社売れるネット広告社は、新たなサービスとして、D2C(ネット通販)事業者向けに「後払い決済」に関するサービスを開始することをご報告いたします。

「後払い決済」とは、EC サイトなどで商品を購入し、商品を受け取った後、コンビニエンスストア・銀行・郵便局などで商品代金を支払うことができる決済手法でございます。「後払い決済」は BNPL (Buy Now, Pay Later の略称) と呼ばれ、国内・国外問わず利用者が増加しており、株式会社矢野経済研究所の調査によりますと、BNPL 市場は 2026 年度には 1 兆 9,930 億円にまで成長すると予想されています。

売れるネット広告社が提供する「後払い決済」サービスでは、ネットショップやカタログ通販で注文した商品を受け取った後、コンビニエンスストア・郵便局・銀行・LINE Pay 請求書支払い・FamiPay 請求書支払い・ゆうちょ Pay・PayB・楽天銀行コンビニ支払サービスでお支払いいただけます。また、請求書発行や支払期限内にお支払いいただけない購入者様に対しての督促、後払い決済に関するお問合せなど、請求・回収業務の全てを代行いたします。購入者様の安心・便利のニーズを満たし、新規顧客獲得・顧客満足度向上により、売上向上に貢献いたします。

本サービスにおいては、東証プライム市場上場企業である「スクロールグループの株式会社キャッチボール」と共同で事業運営を行い、加盟店の募集、管理は当社にて行い、費用回収等のサポートについては株式会社キャッチボールにて実施いたします。サービス開始は 2024 年 7 月期第 4 四半期中 (2024 年 5 月から 2024 年 7 月) を予定しております。

今後の見通しにつきまして、本件による 2024 年 7 月期の当社業績に与える影響は軽微と考えております。なお、今後新たな開示の必要性が生じた場合は、速やかにお知らせいたします。

今後も売れるネット広告社は「最強の売れるノウハウ®を用いて関わるすべての企業を 100%成功に導くことで世界中にたくさんのドラマを創る」という企業理念のもと、D2C(ネット通販)事業者の利便性を高めるサービス開発・検証に努めて参ります。

以 上