

各位

業績成長の柱となる「契約譲受ビジネス」 昨期実績 50,000 件を4か月で突破！

無料FP相談サービス「マネードクター」を運営する株式会社FPパートナー（本社：東京都文京区、代表取締役社長：黒木 勉、証券コード：7388、以下「当社」）は、保険代理店事業の縮小・廃止を検討している代理店等から、保有する保険契約・お客さまを引き継ぐ「契約譲受ビジネス」を展開しております。2024年3月末時点で本ビジネスにおける昨期の譲受合意件数を上回る実績に達しましたので、お知らせいたします。

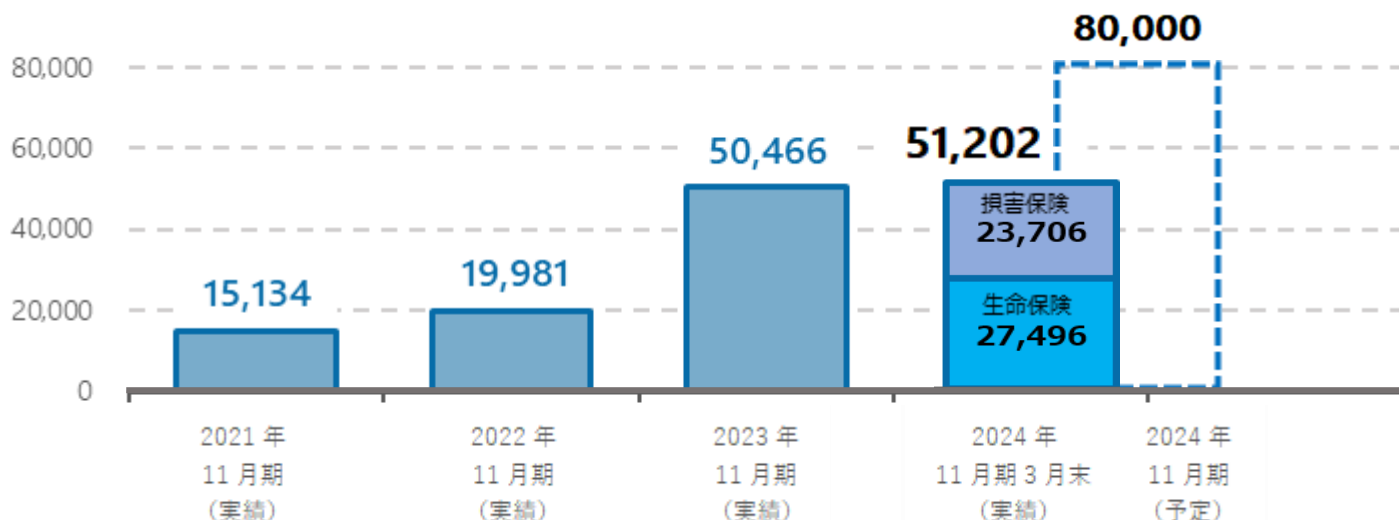
契約譲受について

後継者不在や経営者の高齢化等の理由から、保険代理店事業からの撤退を検討する保険代理店は年々増加傾向です。当社は2021年より廃業代理店よりお客さまを引き継ぐ「契約譲受ビジネス」を展開し、各種保全手続き、新たな情報提供等を行うことにより、お客さまへ寄り添ったサービス提供を行っております。サービス開始以降、年々需要は高まっており、2023年11月期（2022年12月～2023年11月）における譲受合意件数は、「50,466件」（前期比252.6%）となり、当社業績の成長の柱となるビジネスと考えております。

この度、当社2024年11月期（2023年12月～2024年11月）の4か月目にあたる2024年3月末時点で、譲受合意件数が「51,202件」に達し、昨期実績を上回りました。当初から注力してきた生命保険譲受合意件数が27,496件と好調を維持するとともに、大型譲受案件の合意もあつた損害保険譲受合意件数が今期累計で23,706件に達し、本ビジネスとしての大きな成果に繋がっております。

契約譲受合意件数

（単位：件）



契約移管後は、全てのご契約者さまへの挨拶状発送とともに、当社コールセンターからフォローコールや担当者によるご挨拶訪問を実施させて頂いております。ご契約者さまにはご希望に合わせ、契約内容確認、保険金・給付金請求手続きをはじめ、生命保険・損害保険の契約見直しや追加加入のご相談などのアフターフォローを実施いたします。当社の無料 FP 相談サービス「マネードクター」でのライフプラン表の作成や資産形成など、お金にまつわる様々なご相談も承り、一生涯にわたる安心のサービスをお届けしてまいります。

【ご参考】

「契約譲受」について：https://fpp.jp/business/m_a/

※「契約譲受」は、譲渡側の先様には「営業権譲渡制度」としてご案内をしております。

マネードクターとは

「マネードクター」とは、保険相談・資産運用・貯蓄方法・教育資金・住宅ローン・相続対策など、ライフプランを見据えた総合的なご相談として、お金に関するあらゆることを当社所属のファイナンシャルプランナー（FP）に無料でご相談いただけるサービスです。

一度きりのご相談だけでなく、かかりつけ医のようにいつでもお気軽にご相談いただけるよう、全国 47 都道府県に拠点を展開し、皆さまにサービスをお届けしております。また、システムセキュリティ体制、顧客情報の安全管理体制を整備しておりますので、安心してご相談いただけます。

マネードクターはお一人おひとりの人生を豊かにする一生のパートナーです。

株式会社 F P パートナーについて

【会社概要】

社名：株式会社 F P パートナー

本社所在地：東京都文京区後楽 1-5-3 後楽国際ビルディング 5F

代表者：代表取締役社長 黒木 勉

事業内容：保険代理業、金融商品仲介業、金融商品に関するファイナンシャル・プランニング業務

設立：2009 年 12 月

HP：「F P パートナー」<https://fpp.jp/>

「マネードクター」<https://fp-moneydoctor.com/>

<当リリースに関するお問い合わせは Email もしくはお問い合わせフォームからお願いいたします。>

株式会社 F P パートナー 広報担当 Email：public-relations_sec@fpp.jp

お問い合わせフォーム：<https://fpp.jp/contact/>